



TRAVAIL EN RÉSEAU EFFICACE

LE MEILLEUR MOYEN DE TROUVER LES PISTES D'UN EMPLOI

POURQUOI TRAVAILLER EN RÉSEAU ?

Un « réseau » se compose de gens que vous connaissez et de ceux qu'ils connaissent. Lorsque vous parlez de votre recherche d'emploi aux gens que vous connaissez, renseignez-vous sur les personnes qu'ils connaissent qui peuvent aussi vous aider dans votre recherche d'emploi. C'est le « travail en réseau ».

Le travail en réseau est le moyen le plus efficace de trouver un emploi. Environ 70 pourcent de tous les emplois sont trouvés de cette façon. De plus, cela vous permet de découvrir les emplois qui ne sont jamais annoncés—le « marché caché de l'emploi » que l'on estime à 80 pourcent de tous les emplois disponibles. Le travail en réseau peut aussi vous aider à découvrir les financements ou à en trouver un pour travailler à son compte ou poursuivre des études.

En travaillant en réseau vous améliorez votre capacité de constituer et d'entretenir des relations avec toutes sortes de gens. Il est fondamental d'avoir cette compétence non seulement pour réussir à trouver un emploi mais aussi pour réussir votre carrière professionnelle.

Le Stage de recherche d'emploi, auquel vous pouvez avoir accès dans un centre d'aide à l'emploi SDJ ou par l'intermédiaire du spécialiste de l'emploi de votre pieu, vous aidera à acquérir les compétences nécessaires pour établir efficacement un plan de travail en réseau.

MÉTHODES

Le mot *travail* fait partie de *travail en réseau*. Ce n'est pas un travail facile car il vous pousse à quitter votre zone de confort. En plus des rencontres en personne, utilisez d'autres méthodes de communication efficaces, comme des lettres, des mots, des coupures de presse et d'autres interactions positives. Tout effort honnête peut donner des résultats positifs.

Qui vous aide le plus à vous constituer un réseau ?

Commencez à travailler en réseau avec les gens que vous connaissez—la famille, les amis, les voisins, les groupes religieux, les groupes sociaux, les associations bénévoles—et agrandissez votre réseau en ajoutant :

- Les gens qui connaissent le métier que vous avez choisi.
- Les gens qui connaissent d'autres personnes influentes.
- Les gens qui connaissent beaucoup de monde.

Rappelez-vous que pour obtenir des résultats meilleurs et plus rapides, vous devez :

- Prendre contact avec au moins dix personnes ou ressources par jour.
- Obtenir les coordonnées de deux nouvelles personnes, à chaque prise de contact.
- Organiser au moins deux réunions ou entretiens en tête à tête par jour.

« Tous ne reçoivent pas tous les dons... Les uns en reçoivent un et les autres en reçoivent un autre, afin que tous en profitent »

DOCTRINE ET ALLIANCES 46:11-12

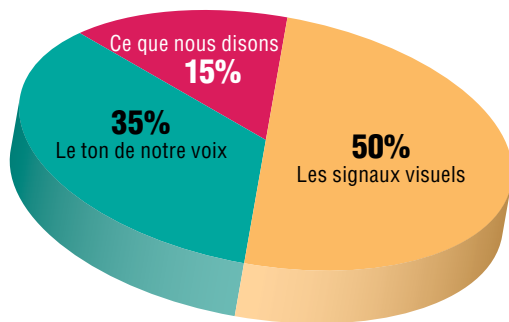


SERVICES D'AIDE
À L'EMPLOI SDJ
EMPLOI • ÉTUDES • TRAVAIL À SON COMPTE

DIRECTIVES

Il faut de la pratique pour apprendre à bien travailler en réseau. Le meilleur moyen d'apprendre consiste à faire des jeux de rôles en petit groupe ou dans un stage. Il peut falloir du temps pour se sentir à l'aise. Les directives suivantes pourront vous aider :

- Avant de rencontrer une personne, déterminez ce que vous voulez trouver ou accomplir.
- Faites une bonne première impression. En dix secondes nous nous forgeons une impression détaillée et durable de toute personne que nous rencontrons. La conclusion des chercheurs est que l'impression que nous faisons lorsque nous nous adressons à d'autres personnes découle en grande partie de ces trois éléments :



Quelles impressions laissez-vous lorsque vous parlez de votre recherche d'emploi aux gens ?

- Lorsque vous rencontrez une personne pour la première fois, ne manquez pas de vous présenter. Utilisez une présentation de vous en trente secondes (décrite sur le site www.ldsjobs.org et dans le Stage de recherche d'emploi).
- Demandez aux gens que vous rencontrez de parler d'eux-mêmes, puis écoutez. Demandez-leur de

parler de leur travail, de la façon dont ils sont entrés dans ce domaine, de ce qu'ils en aiment, de ce qui est difficile, etc. Souvenez-vous qu'ils travaillent peut-être aussi en réseau. Donnez-leur les renseignements que vous possédez qui peuvent leur être utiles.

- Indiquez brièvement ce que vous recherchez et quelles sont vos qualifications. Utilisez une « Déclaration de capacités » (décrite sur le site www.ldsjobs.org et dans le Stage de recherche d'emploi).
- Au bon moment (en général à la fin d'une conversation), échangez vos cartes de visite et le nom des gens avec lesquels vous devriez prendre contact.
- L'ensemble de la conversation—introduction, discussion sur vos antécédents et accord sur une autre prise de contact—peut ne prendre que deux ou trois minutes. Après huit ou dix minutes, passez à autre chose.
- Bien que l'échange doive être bref, évitez l'erreur d'essayer de vous « vendre » trop tôt. Les gens qui réussissent le mieux établissent tout d'abord de bons rapports. Ne précipitez pas les choses.
- Respectez tous vos engagements. Le suivi est la clé du travail en réseau. Si vous dites que vous appellerez, faites-le rapidement après votre conversation.
- Gardez le contact avec les personnes de votre réseau. Bien que de grands avantages proviennent des nouveaux contacts, les meilleures relations de votre réseau sont des personnes avec lesquelles vous entretenez des rapports plus d'une fois.
- Envoyez toujours un mot de remerciement.



SERVICES D'AIDE À L'EMPLOI SDJ

Le Stage de recherche d'emploi, auquel vous pouvez avoir accès dans un centre d'aide à l'emploi SDJ ou par l'intermédiaire du spécialiste de l'emploi de votre pieu, vous préparera à réussir votre travail en réseau.

« J'ai pris contact avec un ami qui était influent dans une grande entreprise et il a fait le nécessaire pour que j'aie un entretien pour une offre d'emploi. J'ai utilisé les compétences que j'ai acquises dans le Stage de recherche d'emploi et je suis maintenant un employé reconnaissant. »

São Paulo (Brésil)

« Après le Stage de recherche d'emploi, j'ai commencé [à m'adresser directement aux entreprises] en utilisant les connaissances et les techniques que j'ai apprises. J'ai passé huit appels. Quatre entreprises m'ont demandé de laisser mes coordonnées. J'ai obtenu deux entretiens et reçu des offres d'emploi après chacun. J'ai choisi l'emploi où je ne travaille pas le dimanche. »

Santiago (Chili)